



ACELERE SEUS NEGÓCIOS COM A NUVEM MICROSOFT SENDO PARCEIRO DA SOFTWAREONE!

Diretamente alinhada com a visão da Microsoft de ajudar os clientes a se transformarem digitalmente, a SoftwareONE ajuda parceiros através de sua excelência em serviços de nuvem, capacitando seus clientes a utilizarem as tecnologias da Microsoft em toda sua amplitude, alcançarem suas expectativas na nuvem e alavancarem seus negócios.

APRESENTANDO O PROGRAMA PROVEDOR INDIRETO CSP ONECLUB DA SOFTWAREONE

Enquanto os clientes finais movem suas workloads para a nuvem, a questão de como maximizar o valor de suas licenças de nuvem se torna uma prioridade. O programa de Provedor de Soluções na Nuvem da Microsoft (CSP) capacita parceiros a gerenciarem todo o ciclo de vida para seus clientes de nuvem Microsoft, incluindo cobranças, suporte e assessoria. Hoje, o CSP inclui o licenciamento de Serviços Online da Microsoft como o Office 365, Dynamics 365 e Azure.

A SoftwareONE seu jeito simples de trabalhar com a confiança que detém de seus clientes para ditar como ela presta suporte para todo o seu canal CSP com uma abordagem holística de serviço para o mercado dos seus parceiros. Além disso, o **Programa Provedor Indireto CSP ONEClub da SoftwareONE** oferece um marketplace de nuvem para o nosso ecossistema de parceiros, além de oferecer acesso ao abrangente portfólio 'xSimple', incluindo 365Simple, AzureSimple e BackupSimple, ampliando a presença na nuvem de seus clientes.

A SOFTWAREONE É O PARCEIRO CSP MICROSOFT IDEAL PARA AJUDAR VOCÊ A CRESCER COM CONFIANÇA

Simplifique o acesso ao mercado através de um provedor Microsoft comprovado mundialmente, com suporte à nuvem, assessoria, serviços de entrega e plataformas líderes de indústria.

Uma parceria lucrativa e eficiente com foco no gerenciamento de preços competitivos, descontos e incentivos, coloca nossos parceiros à frente dos demais.

Menos tempo de entrada no mercado para empresas em fase inicial ou para lançamentos de novos produtos através de automação do back-office, branding e presença no marketplace.



Confiança e atenção aos detalhes oferecem aos nossos parceiros a tranquilidade em saber que os processos do seu negócio estarão alinhados, automatizados e em conformidade.

Abra novas fontes de receita para parceiros ISV com o canal de vendas global da SoftwareONE e desfrute de soluções, pacotes e serviços desenvolvidos especialmente para a indústria.

POR QUE A SOFTWAREONE?

30+ ANOS DE EXPERIÊNCIA

Ao combinar nossa experiência comercial, tecnológica, de conformidade e gerenciamento com os serviços inovadores de Gerenciamento de Portfólio de Software (SPM), oferecemos suporte aos nossos clientes garantindo que seus investimentos em TI sejam planejados e gerenciados de forma eficiente durante todo o ciclo de vida, cumprindo as necessidades do negócio.

COBERTURA GLOBAL

A SoftwareONE tem sua sede global em Stans, na Suíça. Contamos com 65 subsidiárias locais que atendem 82 países e vendas locais, além de clientes atendidos em mais de 145 países.

ALCANCE AOS FABRICANTES E BASE DE CLIENTES

A SoftwareONE conta com experiência independente em um abrangente portfólio de fabricantes, cobrindo mais de 10.000 fabricantes, da demanda ao design, e gerenciando 4,2 milhões de SKUs e mais de 27.000 clientes em todo o mundo.

VANTAGENS DO ONECLUB PARA PARCEIROS

O ONEClub da SoftwareONE é a sua chave para o crescimento global e novos mercados. Através de transações automatizadas, serviços gerenciados e um marketplace digital*, o programa Indireto CSP da SoftwareONE para provedores, possibilita um negócio mais lucrativo e escalável.

AGREGUE MAIS VALOR PARA SEUS CLIENTES COM O PORTFÓLIO XSIMPLE DA SOFTWAREONE



Os serviços xSimple da SoftwareONE unem todos os elementos de uma implantação em nuvem de sucesso, incluindo o gerenciamento comercial, transacional, da adesão dos usuários finais e de mudanças em conjunto com considerações de segurança, conformidade e gestão - tudo oferecido mundialmente. A SoftwareONE oferece assessoria prévia, aquisições rápidas e suporte contínuo para garantir que cada cliente maximize seu investimento na nuvem Microsoft.

- **SAMSimple** acelera a prática de gerenciamento de ativos de software dos clientes para um controle contínuo dos custos com licenças e riscos de auditoria dos fabricantes
- **AzureSimple** permite que os clientes planejem, desenvolvam e gerenciem uma solução Azure
- **365Simple** capacita os clientes a planejar, adquirir, conectarem-se e gerenciarem uma solução Office 365
- **UCSimple** agiliza a capacidade dos clientes de incorporar e implementarem mudanças na maneira com que se comunicam, enquanto maximiza seu investimento no Office 365
- **BackupSimple** é um serviço gerenciado economicamente eficiente para backup de dados em nível empresarial
- **PyraCloud** permite que os clientes implementem uma metodologia holística para o gerenciamento de portfólio de nuvem e software

Os clientes que utilizam os serviços xSimple podem ampliar sua taxa média de utilização através de um melhor conhecimento operacional, enquanto também impulsionam mais renovações de contratos através de uma maior satisfação do cliente com suas soluções de nuvem Microsoft. Ao tornar-se parceiro da SoftwareONE, você poderá alavancar sua lucratividade hoje e estimular compromissos maiores e de longo prazo amanhã.



* Painel de Transações e outros recursos no SoftwareONE Cloud Marketplace

PRONTO PARA TIRAR O MÁXIMO DO PROGRAMA CSP DA MICROSOFT?

Get in touch to find out Do gerenciamento de licenças e cobranças, ao desenvolvimento de novos mercados, ao aprimoramento da experiência do cliente, a SoftwareONE é o parceiro CSP Microsoft ideal para ajudar você a expandir seu negócio. Entre em contato hoje!

Todos os Direitos Reservados © 2019 por SoftwareONE Incorporated Todos os direitos reservados. SoftwareONE é uma marca registrada da SoftwareONE Incorporated. Todas as outras marcas e registradas, marcas comerciais ou nomes comerciais aqui contidos pertencem a seus respectivos proprietários.