



# ISV's naar een hoger niveau tillen

De NextGen ISV-programma van SoftwareOne en AWS ondersteunt ISV's (Independent Software Vendors) waar ze zich ook bevinden op hun reis naar SaaS, zodat ze met vertrouwen hun bedrijf naar een hoger niveau kunnen tillen. Het programma is ontworpen om ISV's te helpen moderniseren, hun producten digitaal via de cloud te leveren en te ontwikkelen en de concurrentiepositie te verbeteren om te voldoen aan de digitale verwachtingen van de huidige markt.

## Wat biedt het NextGen ISV-programma?

### Partnership, waaronder hulp bij:

- Planning van mogelijkheden en kansen
- Uitvoeringstrajecten
- Modernisering van applicaties om een SaaS-organisatie te worden
- Mogelijkheid om te profiteren van SoftwareOne's technische, operationele en financiële expertise

### Maximalisatie van waarde, met ondersteuning voor:

- Het opstellen van de business case voor de overstap naar een SaaS-model
- Inzicht in de impact op langetermijn opbrengsten
- Verbetering van de productprijzen
- Vermindering en zelfs eliminatie van licentiekosten. Implementatie van [FinOps](#) kostenbeheersing om clouduitgaven te beheren en de totale eigendomskosten te verbeteren
- Optimalisatie van kosten, waardoor resources vrijgespeeld worden om zich te concentreren op innovatie, flexibiliteit en groei
- Geautomatiseerde inkoop, verkoop en beheer van software, cloud en diensten via het partner portaal van SoftwareOne

# ISV's naar een hoger niveau tillen

## Go-to-market ondersteuning waaronder:

- Hulp bij verkoopstrategieën om nieuwe markten te ontsluiten en de klantenbase te laten groeien
- Schaalbaarheid om 65.000 potentiële klanten te bereiken via de Marketplace van SoftwareOne die zich uitstrekt over meerdere geografische regio's
- Verkoop- en marketingmogelijkheden via de AWS Marketplace
- Marketingondersteuning na het moderniseren

## Deskundige begeleiding op de reis naar SaaS, ongeacht het ontwikkelingsstadium van een ISV

### Ondersteuning voor geoptimaliseerde productprijzen en prestaties

### Volledige programmatische ondersteuning voor modernisering, in plaats van gefragmenteerde hulp, waaronder:

- Integratie van geavanceerde cloudservices zoals AI/ML in de bestaande producten van ISV's
- Gebruik van softwarecontainers om over te stappen van een monolithische architectuur naar microservices
- Digitale levering van ISV-producten
- Snellere productontwikkeling en functie-updates
- Ondersteuning voor het opbouwen van marktvoordeel en het laten groeien van verkoop/inkomsten.

## NEEM CONTACT OP

### Nathalie van der Hulst

Accountmanager Partners

T. + (00) 31 6 82 05 69 85

E. [nathalie.vanderhulst@softwareone.com](mailto:nathalie.vanderhulst@softwareone.com)

Copyright © 2023 by SoftwareOne AG, Riedenmatt 4, CH-6370 Stans. All rights reserved. SoftwareOne is a registered trademark of SoftwareOne AG. All other trademarks are the property of their respective owners. SoftwareOne shall not be liable for any error in this document. Liability for damages directly and indirectly associated with the supply or use of this document is excluded as far as legally permissible. © Imagery by: Adobe Stock and Getty Images.

