

CASE STUDY ICT NETHERLANDS BV AZURE COST OPTIMIZATION VAN SOFTWAREONE ZORGT VOOR INZICHT EN EFFICIËNTIE

Door Azure Cost Optimization heeft ICT Netherlands nu het benodigde inzicht en de tools in handen om besparingen op korte en lange termijn te realiseren.

Samenvatting

Slim en effectief kosten besparen. Dat was het doel van ICT Netherlands. Zo profiteren klanten ook van lagere kosten. Om inzicht te krijgen in de kostenstructuren en verschillende licentiemodellen schakelde ICT Netherlands de hulp in van SoftwareONE. En dat leverde in meerdere opzichten toegevoegde waarde op.

Over de klant

ICT Netherlands levert innovatieve totaaloplossingen voor industriële automatisering. Het bedrijf brengt mensen, technologieën en ideeën samen. Consultancy, projecten en managed services vormen de kern van de dienstverlening, maar het bedrijf ontwikkelt ook software voor een breed spectrum aan klanten. ICT Netherlands streeft ernaar de wereld elke dag een beetje slimmer te maken en is een early adopter van de Azure technologie.

De uitdaging

Eddy Schutten, IT-manager ICT Netherlands B.V.:
"Zo'n acht jaar geleden werd het eerste contact met SoftwareONE gelegd. Dat ging toen over Office 365. We hadden destijds een Pay As You Go model en wilden graag naar een contractvorm. Daarvoor hebben we twee partijen benaderd, waaronder SoftwareONE. Uiteindelijk hebben wij SoftwareONE gekozen omdat zij met een creatieve oplossing kwamen, die flexibel en prijstechnisch interessant was. Sindsdien hebben we een goede relatie opgebouwd."

"Licentiemodellen zijn constant in beweging en er is lastig grip op te krijgen. Met de technische kennis en inzichten van de SoftwareONE experts kregen we de tools in handen om gericht kosten te besparen."

Eddy Schutten, IT-manager,
ICT Netherlands BV



De oplossing

Recent heeft SoftwareONE, na een analyse van de IT omgeving van ICT Netherlands, een rapport opgeleverd met relatief eenvoudige verbeterpunten. Vervolgens is in een workshop uitgebreid gesproken over de lange termijn; Schutten: "Hierbij kregen we antwoord op de vragen; waar kunnen we verbeterlagen maken? Hoe kunnen we aan de hand van andere licentiemodellen kosten besparen? En op welke aspecten moeten we daarbij letten? Met de technische kennis van de experts kregen we veel nuttige inzichten."

Door alles in een ander perspectief te bekijken en een stapje terug te doen, heeft ICT Netherlands zijn horizon verbreed. Schutten: "Met de verkregen inzichten kunnen we zelf aan de slag." Wat ik ook heel fijn vind aan de samenwerking met SoftwareONE is dat ze proactief meedenken."

"Onze mensen zijn technisch goed onderlegd. En kunnen daardoor zeer kritische vragen stellen. Dat ook zij onder de indruk waren van de kennis van de experts van SoftwareONE geeft wel aan wat de kwaliteit van de dienstverlening is."

Eddy Schutten, IT-manager, ICT Netherlands BV

Voordelen en resultaat

- 01** Inzicht in de verbeterpunten die snel en eenvoudig te realiseren zijn. Daarmee kon ICT Netherlands op korte termijn besparingen realiseren.
- 02** Inzicht in de verschillende modellen en structuren waardoor ICT Netherlands ook op langere termijn slimme verbeteringen kan doorvoeren om kostenefficiënter te werken.
- 03** Verbreding van de horizon waardoor ook aandacht is besteed aan aspecten die minder voor de hand liggen.





NEEM CONTACT OP

Meer informatie is te vinden op
www.softwareone.nl

Of neem contact op met een van
onze specialisten:

SoftwareONE Nederland B.V.
T. +31 20 2586 800
E. info.nl@softwareone.com

© Copyright SoftwareONE 2022