

Evides blijft met Advisory Services binnen budget



Bij contractonderhandelingen met Microsoft

1 plan

Bewuste keuzes in Microsoft softwarepakket.

100%

Evides beschikt nu over de juiste software op de juiste plek en over het juiste aantal licenties.

Binnen budget

Evides heeft goede prijsafspraken kunnen maken en is hiermee binnen budget gebleven.

Platform

Microsoft

Services

Advisory Services

Industry

Publieke sector

Country

Netherlands

Het aflopen van een enterprise agreement is vaak een goed moment om stil te staan bij wensen, eisen en mogelijkheden. Toen de Microsoft-contracten bij Evides ten einde liepen, was dat hét moment om een expert in te schakelen.

Evides Waterbedrijf levert 24 uur per dag, 365 dagen per jaar, veilig en schoon drinkwater aan 2,5 miljoen consumenten en bedrijven in het zuidwesten van Zuid-Holland, de provincie Zeeland en het zuidwesten van Noord-Brabant. Het hoofdkantoor staat in Rotterdam en Evides heeft meerdere kantoren in Zuid-Holland en Zeeland.



SoftwareOne wist echt veel van de inhoud. Dankzij hun inzet beschikken wij nu over de juiste contracten met Microsoft. Juist qua toepassing en juist qua aantallen.

Marco van Wanrooij, Head of Operations, Evides



De uitdaging

Contractonderhandelingen met Microsoft

Softwarecontracten voor 1.200 werkplekken en afspraken voor 3 jaar betekenen een serieuze investering voor Evides. Het was dan ook belangrijk voor Evides om bij de contractonderhandelingen goed beslagen ten ijs te komen. Wat wil je allemaal veranderen op datacenter- en werkplekniveau? Soms heb je daar hulp bij nodig, zeker in de wereld van software waar producten, contracten en prijzen continu veranderen.

De oplossing



Dankzij de inbreng van diverse stakeholders, hebben we een duidelijke baseline en IT roadmap kunnen formuleren. Dit gaf Evides veel overzicht en munitie voor de onderhandelingen met Microsoft waardoor we binnen budget zijn gebleven.



Daniel van Vierzen, MAS
Consultant, SoftwareOne

Datascan en workshops geven inzicht

Door de datascans, workshops, kennis en expertise van SoftwareOne kon Evides accenten leggen die ze anders nooit hadden kunnen leggen. Zo wilde Evides een nieuwe interne app uitbrengen en hebben ze in lijn met de bedrijfsdoelstellingen bewust een Microsoft licentie gekozen waarmee ruimte is ontstaan om meer interne apps te ontwikkelen in de toekomst.

Bovendien is het advies van SoftwareOne objectief. SoftwareOne weet goed wat er omgaat in de markt, welke kortingen mogelijk zijn, wat reëel is en ook hoe je het spel kan spelen tijdens onderhandelingen. Zo ontstaat de beste deal voor de klant. Wat is daaraan voorafgegaan?

- **Datascan**

Inzichtelijk maken wat Evides op dit moment gebruikt, waar mogelijke pijnpunten liggen en hoe de licenties zo optimaal mogelijk ingezet kunnen worden.

- **Workshops**

Welke features zijn er beschikbaar binnen de M365 stack, en welke daarvan zijn een 'must-have' en welke zijn een 'nice-to-have'.

- **Advies**

Advies bij onderhandelingen met Microsoft op basis van de wensen en behoeften in de roadmap, om zo te zorgen dat Evides de best passende licenties in de best passende contractvorm tegen de beste condities krijgt.

- **Ontzorging**

Ontzorging en gemak bij het afsluiten en gebruiken van het nieuwe contract.

Niet alle software bleek direct vereist te zijn. De datascans en workshops maakten dit inzichtelijk. Er zijn daarom logische combinaties gemaakt en men heeft besloten om de verhuizing naar de cloud iets te vertragen. Ook is er samen gekozen voor één contractmoment in plaats van drie contractmomenten.



Het resultaat

Advisory Services geven inzicht in software en licenties

- **Bewuste keuzes**
Door de datascan en workshops werd duidelijk welke software waar en wanneer nodig was. Wat voor nieuwe techniek kan je nog meer gebruiken, wat heb je nodig en waarom heb je het nodig? Tijdig starten met deze workshops geeft voldoende ruimte om goed voorbereid de onderhandelingen in te gaan.
- **Juiste software op de juiste plek**
Voor iedere werkplek een volledige licentie was onnodig bij Evides. Dankzij de Advisory Services beschikt Evides nu over de juiste software op de juiste plek en over het juiste aantal licenties.
- **Goede afspraken**
Evides ging goed voorbereid de contractonderhandelingen in. Dankzij de Advisory Services was duidelijk welke kortingen mogelijk waren, wat reëel is en hoe je het spel moet spelen. Zo heeft Evides goede prijsafspraken kunnen maken en is hiermee binnen budget gebleven.

NEEM VANDAAG CONTACT OP

Meer informatie

www.SoftwareOne.nl

SoftwareOne Netherlands B.V.

T. +31 20 2586800

E. info.nl@SoftwareOne.com

Copyright © 2023 by SoftwareOne AG, Riedenmatt 4, CH-6370 Stans. All rights reserved. SoftwareOne is a registered trademark of SoftwareOne AG. All other trademarks are the property of their respective owners. SoftwareOne shall not be liable for any error in this document. Liability for damages directly and indirectly associated with the supply or use of this document is excluded as far as legally permissible. © Imagery by: Adobe Stock and Getty Images.

