

A large, abstract, organic shape in shades of blue and cyan, resembling a stylized flower or a cluster of overlapping circles. It has a glowing, ethereal quality with a bright cyan center and darker blue outer edges. The shape is centered on a black background.

LICENSA Empowered 2025 Wien

SAP & RISE: Kein Plan? Teurer Fehler!

Referent:

Eduard Peso,
Senior Presales Solution Architect SAP Services



Agenda

- 01 Was ist RISE with SAP?

- 02 Überlegungen vor der Entscheidung für RISE with SAP

- 03 SoftwareOne's Ansatz für RISE with SAP

- 04 Q&A

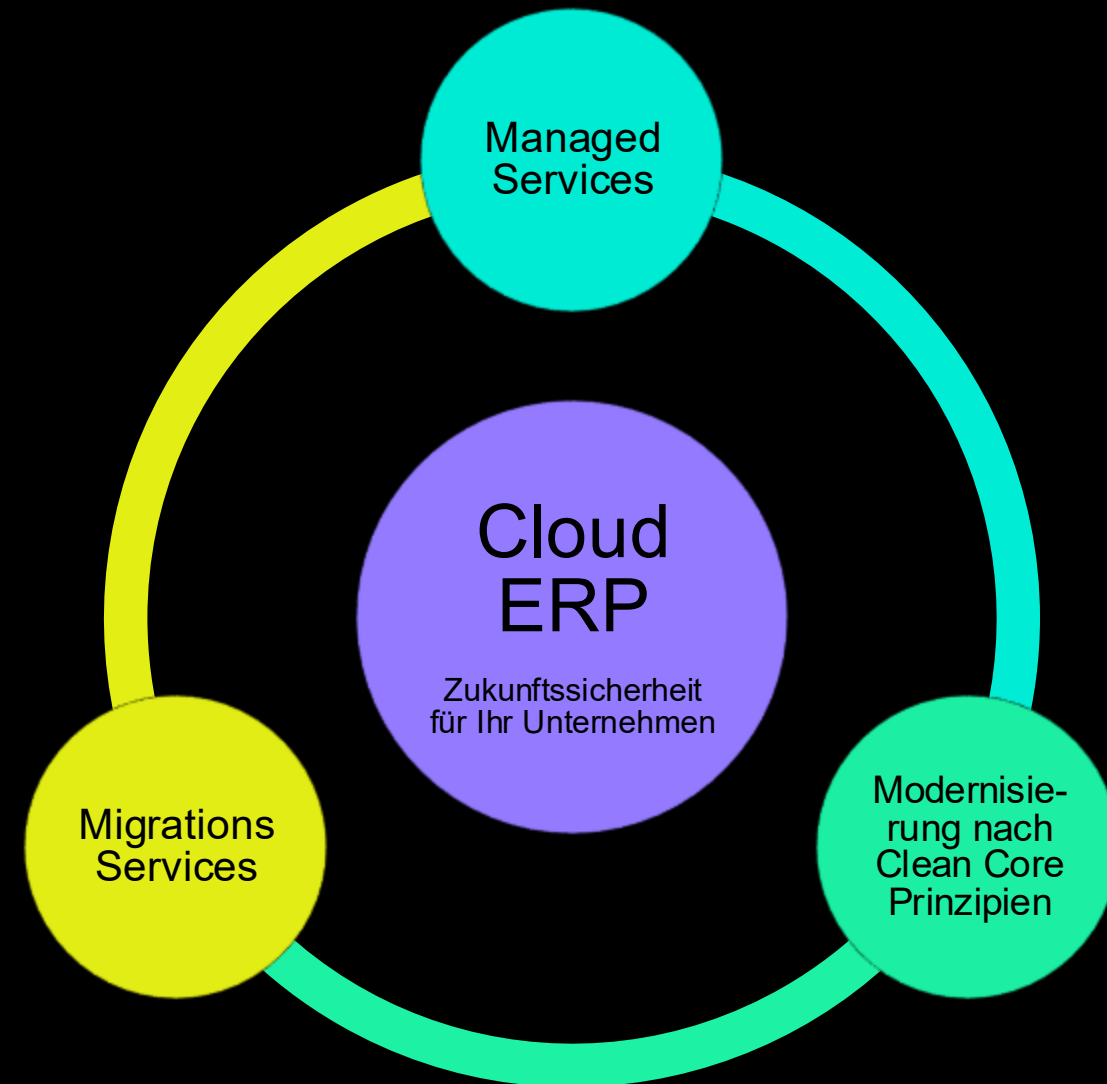
RISE with SAP



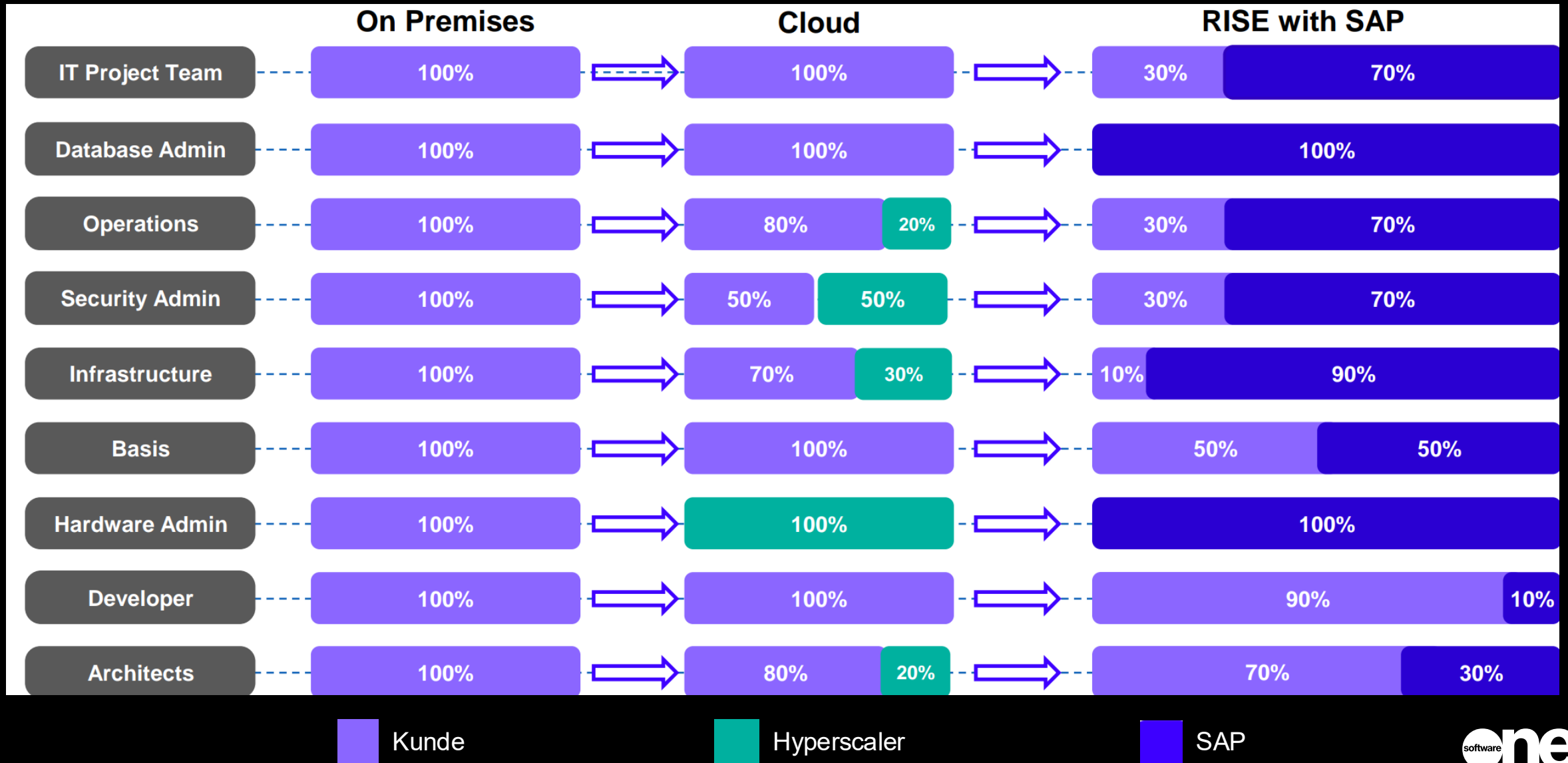
Was ist RISE with SAP?

Nicht nur ein weiteres SAP Upgrade oder Cloud Produkt!

- RISE bietet Business Transformation as a service
- RISE bietet in einem Vertrag:
 - SAP Cloud ERP Private (aka S/4HANA Private Cloud Edition)
 - Managed Services von SAP
 - Migrations- und Einführungsservices auf Basis von bewährten Frameworks und Methodologien



Zuständigkeiten verändern sich



Überlegungen VOR der Entscheidung für RISE



Welche Faktoren sind für RISE with SAP wichtig?

Ist-Zustand des SAP Systems berücksichtigen!

- Wie groß ist das aktuelle SAP System?
 - Anzahl Mandanten, Buchungskreise, Kostenrechnungskreise, Benutzer
 - Server, CPU, Speicher, DB
- Welche Bedeutung haben die aktuellen SAP Mandanten auf dem S/4HANA System?
- Welche Schnittstellen gibt es vom S/4HANA System zu Non SAP und Cloud Lösungen?
- Wie viele Eigenentwicklungen gibt es auf dem SAP System?
 - Transaktionen, Reports, Tabellen, etc.
- Machen die Eigenentwicklungen Probleme? (ABAP Dumps)
- Werden Branchenlösungen eingesetzt?
- Gibt es Performance Engpässe auf dem System (zu bestimmten Zeiten)?

Welche Faktoren sind für RISE with SAP wichtig?

Zukünftige Entwicklungen berücksichtigen?

- Wird es neue Mandanten geben?
- Wird es neue Buchungskreise/Kostenrechnungskreise geben?
- Wird es neue Kunden geben, die auf das SAP S/4HANA System sollen?
- Wird es neue Benutzer und Rollen im SAP S/4HANA System geben?
- Wird es Branchenlösungen geben, die zuvor noch nicht im Einsatz waren?
- Wird es neue Schnittstellen geben zu SAP und Non-SAP Systemen (Inbound & Outbound)?
- Wird die Dimensionierung der Server ausreichend für die zukünftigen Anforderungen?
- Wird die Schulung der Mitarbeiter im neuen System berücksichtigt?
- Wird das Testmanagement von den Stakeholdern als essentiell für den Projekterfolg angesehen?

Was ist bei den SLAs im RISE Vertrag zu beachten?

Service Level Agreements und die Auswirkungen auf Ihre geschäftliche Situation sind genau zu prüfen!

- Wie viele der SAP Systeme zählen als Produktivsysteme?
- Welche der SAP Systeme sind unternehmenskritisch und müssen hochverfügbar sein?
- Wie lange darf ein Produktivsystem maximal nicht zur Verfügung stehen? (Kosten bei Ausfall schätzen)
- Zu welchen Zeiten muss der SAP Service zur Verfügung stehen?
- Bei welchen Fehlern ist ein englisch sprachiger Service ausreichend? (Vielleicht technische Probleme)
- Bei welchen Fehlern ist ein deutsch sprachiger Service notwendig? (Vielleicht fachliche Probleme)
- In welchen Rechenzentren dürfen die SAP Systeme mit den Unternehmensdaten stehen? (DE vs. EU)
- Welche SAP Lösungen und Branchenlösungen sind nicht Bestandteil der SLAs?

Erstellen Sie sich eine Checklist für einen RISE Vertrag

SAP Sizing Tabelle (T-Shirt)		nicht immer im Vertrag
Pflege, Service und Cloud Guthaben	X	
Guthaben in Anspruch nehmen bis	30.06.2026	
SAP Release & Maintenance Strategie	X	
Stand	August 2024	
Verweis auf SAP PAM	X	
Beschreibung Produkt & Cloud Verfügbarkeit	X	
SAP Produkt und Service Retirement beschrieben	X	
Beschreibung Native Mobile Applications	X	
SAP RISE & Cloud Glossar	X	
Individuelle Vertragsbestandteile	X	Siehe Kapitel 11, insbes. SLA's und Security Measures
AGBs	X	
Rücktritt aus RISE Vertrag		Nicht möglich, nur bei Vertragsbruch
SAP Cloud Order Form	X	13 Seiten Extra, 43 Insgesamt mit Anhängen
SAP Datenschutz & Sicherheitsvereinbarung	X	
SAP AI Units nutzbar	X	
SAP Joule nutzbar	X	
Support Schedule für SAP Cloud Services	X	
Reaktionszeiten und Prioritäten für Support	X	
SLA's für SAP Cloud Services	X	
Security Measures	X	
Disaster Recovery		Eigenes Dokument, Kapitel 6.2
RTO Recovery Time Objective	4 oder 12 Stunden	Siehe Tabelle in Kapitel 6.2
RPO Recovery Point Objective	0 oder 30 Minuten	Siehe Tabelle in Kapitel 6.2
Ransomware		

RISE Migrations Projekt

Vor der Vertragsunterzeichnung ist eine umfangreiche Projektplanung essentiell!

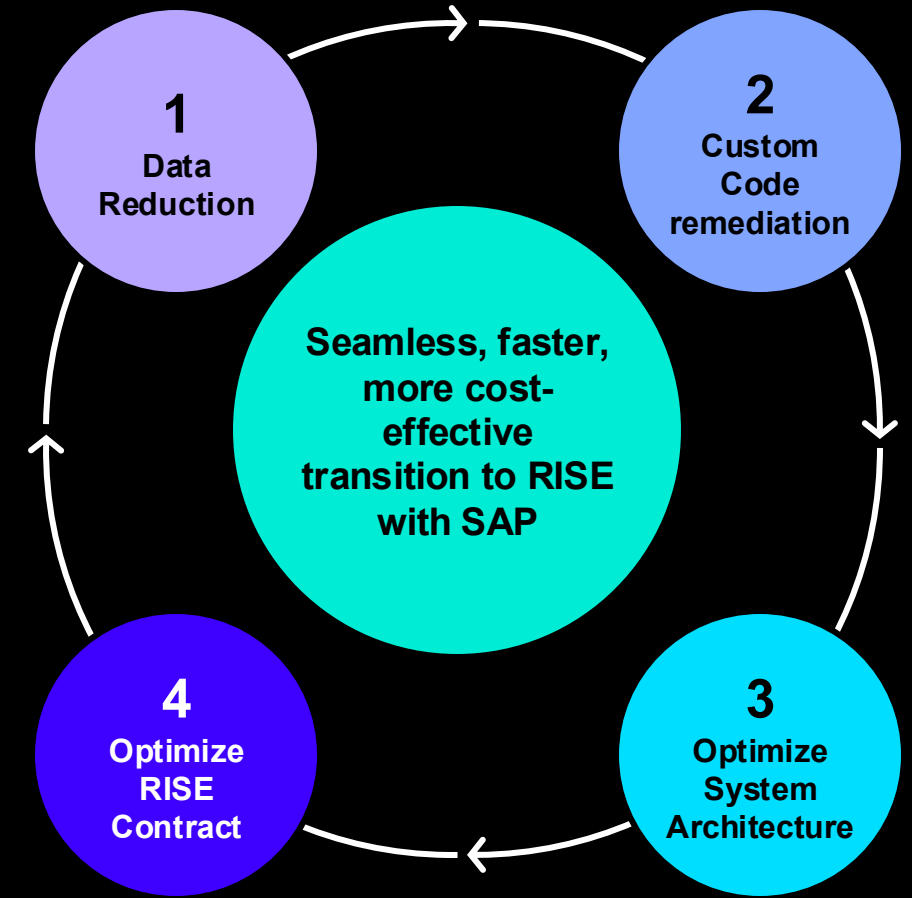
- Kunden Onboarding Formular: Daten müssen innerhalb von 5 Tagen an SAP übermittelt werden
 - Systemdetails, wie SID, Mandanten, etc.
 - Fenster für Downtime/Wartung
 - IP Adressbereiche, DNS Informationen
 - Connectivity Voraussetzungen
- Innerhalb von 10-23 Arbeitstagen werden die Systeme aufgesetzt und dem Kunden bereitgestellt.
- Sicherstellung, dass Design und Infrastrukturanforderungen passen, da Änderungen den kommerziellen Prozess durchlaufen müssen und es so zu Verzögerungen kommt

Unser Ansatz für RISE with SAP



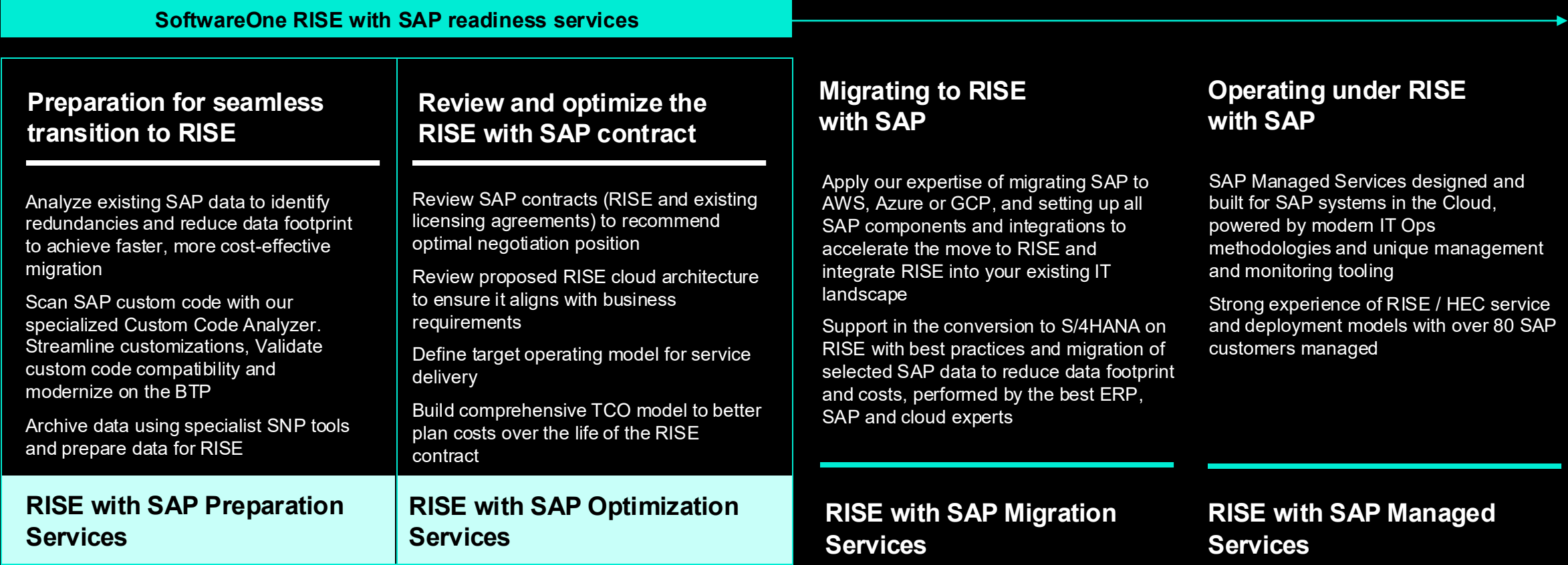
Unser Ansatz für einen nahtlosen, schnelleren und kostengünstigeren Übergang zu RISE mit SAP

- 1 Data Reduction**
 - Analysieren der vorhandenen SAP-Daten, um Redundanzen zu identifizieren und den Datenbestand zu reduzieren. Archivierung und Vorbereitung der Daten mit speziellen SNP-Tools.
- 2 Custom Code remediation**
 - Optimieren der Anpassungen, scannen des benutzerdefinierten Codes und Validierung der Kompatibilität. Unterstützung bei der Umsetzung des benutzerdefinierten Codes in die BTP (Clean Core).
- 3 Optimize System Architecture**
 - Optimieren der Systemarchitektur und die richtige Dimensionierung der RISE-Landschaft. Cloud-Vorbereitung, Design der Netzwerkarchitektur und Interoperabilität mit RISE- und BTP-Diensten.
- 4 Optimize RISE Contract**
 - Überprüfung und Optimierung des bestehenden SAP-Lizenzvertrags und des RISE-Vertrags. Änderung der Einzelposten für die Stückliste (BoM) aufgrund von Infrastrukturoptimierungen und Lösungsanforderungen.



SoftwareOne's Approach to RISE with SAP

SoftwareOne assists clients in the various steps of their RISE with SAP journey:



SoftwareOne Unique Value Proposition

Differentiated & pragmatic approach

- Our approach stands out from almost all other IT service providers in the SAP ecosystem as it offers an iterative transformation approach tailored to customers' needs and frameworks.
- We eliminate cost and complexity by thoroughly analyzing what can be discarded, retained and transformed using SNP Selective Data Transition tools, complemented by our own expertise.
- Instead of completely redesigning business processes, we optimize SAP systems in multiple dimensions, for example by reducing data volume, automating custom code cleanup, optimizing license entitlements and improving security.

Reduced SAP complexity and cost

- We recognize the complexities of decision making when moving from ECC to SAP S/4HANA, particularly with the focus on RISE with SAP and access to innovations such as SAP Business AI.
- We address these issues with a clear, straightforward value proposition that reduces complexity and cost.

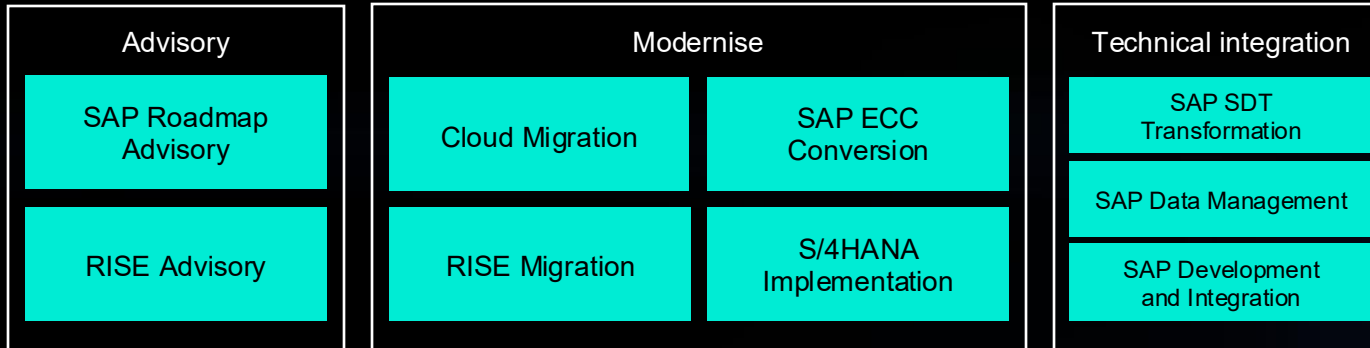
Unique clean core strategy

- We support SAP's "clean core" recommendation. This involves first examining which customizations can be discarded and how the necessary clean-ups can be automated.
- With this approach, customers become "innovation ready" and can continue their transformation journey in an agile way and with an iterative approach.
- This approach includes recommendations for differentiating between the use of the SAP Business Technology Platform and the selected Hyperscalers own innovation platform.

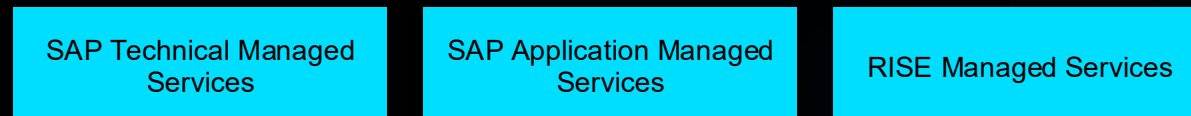
Business Applications – SAP services

Modernise your SAP platform and become innovation-ready

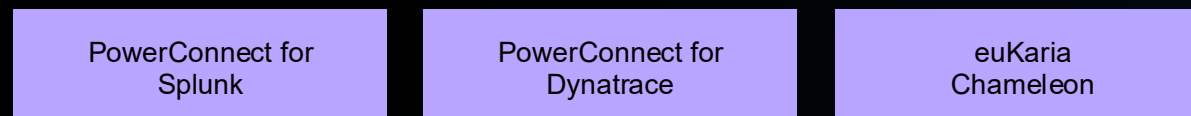
Advisory and Professional Services



Managed Services



Products



Challenges we address

- Business case and roadmap to SAP S/4HANA
- Innovation platform using SAP and cloud providers
- Data and AI, integrations and business performance

300+

SAP specialists with an average of 15+ years of industry experience

900+

SAP and cloud certifications

86%

consultants with at least one certification

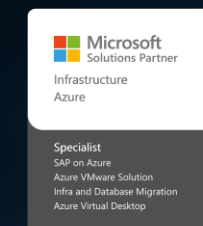
600+

SAP client projects

7+ years

of experience in delivering SAP on cloud

Competencies



Key Takeaways



Strategische Planung ist entscheidend!

RISE with SAP erfordert eine sorgfältige und umfassende Projektplanung, in der Sie sämtliche Punkte berücksichtigen sollten.



Technische Vorbereitungen und Anpassungen vornehmen!

Fit-to-Standard Approach wahrnehmen um die Technical Debt (Altlasten) nicht auf das neue System zu übertragen



Vertrag prüfen!

Eine sorgfältige Prüfung von den komplexen RISE with SAP Verträgen ist essentiell. SoftwareOne unterstützt Sie mit einer RISE with SAP Lizenzberatung.

SAP Lizenzierung INTENSIV

Besuchen Sie unser Training zum Thema!

Das Seminar bietet SAP-Einsteigern und -Erfahrenen einen umfassenden Überblick über Lizenzmodelle, Preislisten und aktuelle Neuerungen.

Zudem werden Chancen, Risiken und Strategien rund um Themen wie Digital Access, HANA-Datenbanken sowie die SAP-Cloud-Strategie mit S/4HANA und BTP behandelt.

Kurs: DTL35

[Jetzt anmelden →](#)



A large, abstract, glowing shape in shades of blue and cyan, resembling a stylized flower or a cluster of overlapping circles. It has a bright, ethereal glow around its edges. In the center of this shape is a solid black circle.

Q&A

A large, abstract graphic composed of several overlapping, flowing, organic shapes in shades of blue and cyan. The shapes create a sense of movement and depth, with some areas appearing more saturated than others. The entire graphic is set against a solid black background.

Thank you

Get in Touch

Eduard Peso

Senior Presales Solution Architect SAP Services

eduard.peso@softwareone.com

www.softwareone.com



Disclaimer

This publication contains proprietary information that is protected by copyright. SoftwareOne reserves all rights thereto.

SoftwareOne shall not be liable for possible errors in this document. Liability for damages directly and indirectly associated with the supply or use of this document is excluded as far as legally permissible.

The information presented herein is intended exclusively as a guide offered by SoftwareOne. The publisher's product use rights, agreement terms and conditions and other definitions prevail over the information provided herein. The content must not be copied, reproduced, passed to third parties or used for any other purposes without written permission of SoftwareOne

Copyright© by SoftwareOne. All Rights Reserved. SoftwareOne is a registered trademark of SoftwareOne. All other trademarks, service marks or trade names appearing herein are the property of their respective owners.